

Aufgrund seines Alters und zur Optimierung seiner persönlichen Ziele hat sich dieser Agrarunternehmer entschlossen, seinen Mutterkuhbetrieb zu veräußern.

Unternehmensdaten:

Hofanlage mit Wohnhaus und zwei Ferienwohnungen sowie diverser Nebengebäude (Scheune, Stall, etc.) auf einem ca. 8.000 m² großen Grundstück. Insgesamt knapp 190 ha landwirtschaftliche Nutzflächen.



Kaufverhandlungen:

Zentrales Element bei den Übernahmeverhandlungen bildete der direkte Erwerb der von der BVVG langfristig gepachteten Flächen.

Zu diesem Zweck wurden diverse Verhandlungen mit dem Regionalbüro der BVVG und der Zentrale in Berlin geführt und der direkte Erwerb von BVVG-Flächen erfolgreich verhandelt.

Käufer:

Ein Jungunternehmer, der sich nach erfolgreichem Agrarwissenschaftlichem Studium mit diesem Unternehmen eine eigene Existenz aufbauen möchte.

Verkaufszeitraum

Ca. ½ Jahr, davon 4 Monate BVVG-Entscheidungsprozesse

Kaufpreis:

Entsprechend den Verkäuferforderungen

www.agrarbetriebe.de

